

FIŞA DISCIPLINEI
(licență)

1. Date despre program

Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA „ȘTEFAN CEL MARE” DIN SUCEAVA
Facultatea	Istorie și Geografie
Departamentul	Științe Umane și Social-Politice
Domeniul de studii	Relații Internaționale
Ciclul de studii	LICENȚĂ
Programul de studii	RELAȚII INTERNATIONALE ȘI STUDII EUROPENE

2. Date despre disciplină

Denumirea disciplinei	Negociere și mediere în relațiile internaționale				
Titularul activităților de curs	Lect. Univ. Dr. GHERMAN MARIN				
Titularul activităților aplicative	Lect. Univ. Dr. GHERMAN MARIN				
Anul de studiu	III	Semestrul	6	Tipul de evaluare	C
Regimul disciplinei	Categorie formativă a disciplinei DF - fundamentală, DD - în domeniu, DS - de specialitate, DC – complementară Categorie de opționalitate a disciplinei: DI - impusă, DO - opțională, DF - facultativă				

3. Timpul total estimat (ore alocate activităților didactice)

I a) Număr de ore pe săptămână	3	Curs	2	Seminar	1	Laborator		Proiect	
I b) Totalul de ore pe semestru din planul de învățământ	36	Curs	24	Seminar	12	Laborator		Proiect	

II Distribuția fondului de timp pe semestru:	ore
II a) Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe	30
II b) Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren	20
II c) Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri	30
II d) Tutoriat	
III Examinări	3
IV Alte activități (precizați):	

Total ore studiu individual II (a+b+c+d)	80
Total ore pe semestru (Ib+II+III+IV)	125
Numărul de credite	5

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

Curriculum	<ul style="list-style-type: none"> Teorii ale relațiilor internaționale Analiza conflictelor internaționale Guvernanța internațională și regională
Competențe	<ul style="list-style-type: none"> Utilizarea fundamentelor teoriilor relațiilor internaționale în studiul proceselor europene și internaționale <ul style="list-style-type: none"> Proiectarea de strategii în domeniul relațiilor internaționale și afacerilor europene Noțiuni de bază privind guvernanța globală, internațională și regională

5. Condiții (acolo unde este cazul)

Desfășurare a cursului	<ul style="list-style-type: none"> Notebook, videoproiector, ecran de proiecție Participarea activă a studenților, discutarea bibliografiei
Desfășurare aplicații	<ul style="list-style-type: none"> Notebook, videoproiector, ecran de proiecție Participarea activă a studenților la simulări, discutarea proiectelor / referatelor prezentate
	<ul style="list-style-type: none"> Nu este cazul
	<ul style="list-style-type: none"> Nu este cazul

6. Competențe specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none"> • CP4. Proiectarea de strategii în domeniul relațiilor internaționale și afacerilor europene • CP5. Asigurarea de asistență în domeniul negocierii internaționale și medierii între grupuri cu interese diverse • CP6. Asigurarea asistenței în managementul relațiilor din cadrul organizațiilor și instituțiilor implicate în procese europene și internaționale.
Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none"> • CT1. Gestionarea informațiilor specifice rezolvării sarcinilor complexe în context (receptarea, transmiterea, prelucrarea, stocarea informațiilor în documente de profil), inclusiv prin utilizarea la nivel avansat a unei limbi de circulație internațională și la nivel mediu sau avansat a unei a doua limbi străine • CT2. Aplicarea tehniciilor de muncă eficientă în echipă multidisciplinară corespunzătoare diverselor paliere ierarhice

7. Obiectivele disciplinei (reiesind din grila competențelor specifice acumulate)

Obiectivul general al disciplinei	<ul style="list-style-type: none"> • Dezvoltarea unui set complex de competențe, necesare specialistului în relații internaționale și studii europene pentru analiza și desfășurarea de negocieri și mediere în relațiile internaționale
	<p>Obiective specifice</p> <p>Obiective de cunoaștere Să descrie principalele teorii și concepte necesare analizei eficienței negocierii și medierii în relațiile internaționale.</p> <p>Să prezinte prin proiecte / referate descrieri ale strategiilor de mediere și negocieri în perioada crizelor internaționale</p> <p>Obiective de abilitate Să utilizeze metodele însușite pentru elaborarea unor recomandări decidenților politici și actorilor interesați.</p> <p>Să identifice principalele elemente de structură a negocierii și medierii în relațiile internaționale.</p> <p>Obiective de atitudinale Să rezolve sarcini complexe în domeniul studiului negocierii și medierii conflictelor internaționale.</p> <p>Să argumenteze necesitatea utilizării a numitor metode de negociere și mediere</p>

8. Conținuturi

Curs	Nr. ore	Metode de predare	Observații
Introducere în negociere și mediere în relațiile internaționale. Analiza conflictelor internaționale – cadrul conceptual și metodologic	2	Prelegerea Conversația Exemplificarea Asaltul de idei Problematizarea	
Negocierea în relațiile internaționale. Noțiuni specifice. Strategii de negociere. Domenii de aplicare.	2		
Conceptul de mediere în relații internaționale. Medierea ca o negociere asistată. Abordarea procesului de mediere	2		
Alegerea mediatorului sau a echipei de mediatori. Fazele medierii. Strategii de mediere.	2		
Reglementarea medierii în documentele internaționale. Recomandările Consiliului Europei privind medierea și negocierea.	2		
Stiluri de mediere și de negociere în dependență de cultură, stat, situație politică și umanitară.	2		
Negocieri diplomatice și mediere diplomatică. Etape, metode, strategii	2		
Mediatorul. Principiile de bază ale instituției mediatorului. Calitățile și reputația mediatorului.	2		
Conflicturi internaționale soluționate prin negocieri și mediere	2		
Diplomatica ca artă a negocierii. Eticheta. Rolul ceremonialului și protocolului în negocieri și mediere	2		
Negocierile bilaterale și multilaterale: mecanism, metode, reguli formale și informare	2		
Strategii de negocieri internaționale: jocuri cu sumă nulă, jocuri cu sumă pozitivă, jocuri mixte	2		

Bibliografie

1. Cercel, Mihai, *Diplomație și negocieri diplomatice*, Editura CH Beck, București, 2019
2. Chifu, Iulian, Voicu, Alexandru, *Reconstrucție postconflict*, Editura RAO, București, 2015
3. Enache, Laura-Mădălina, *Tipurile de conflicte armate și dreptul aplicabil acestora*, Buletinul Universității Naționale de Apărare „Carol I“, București, 2017, Vol. 4 No. 1, acces: <https://revista.unap.ro/index.php/revista/article/view/326>
4. Fischer, Roger, Ury, William, Patton, Bruce, *Răspunsul lor...DA! Negociază înțelept fără a ceda*, Editura BMI, București, 2016
5. Florescu, Dumitru A.P., Bordea, Adrian, *Medierea*, Editura Universul Juridic, București, 2010
6. Kaplan, Robert D., *Răzbunarea geografiei. Ce ne spune harta despre conflictele viitoare și lupta împotriva destinului*, Editura Litera, București, 2015
7. Kohlrieser, George, *Soluționarea conflictelor și creșterea performanței. Metode bazate pe negocierea de ostatici*, Editura Polirom, București, 2007
8. Marian, Mihai Bogdan, *Analiza conflictelor internaționale*, Editura Ideea Europeană, București, 2016
9. Pușcaș, Vasile, *Negocieri pentru parteneriate*, Editura Școala Ardeleană, Cluj Napoca, 2016
10. Rotaru, Veronica, *Teoria negocierilor diplomatice*, Universitatea de Stat din Moldova, Chișinău, CEP USM, 2018, 217 p.
11. Vladu, Iuliu-Octavian, *Mecanisme politico-diplomatice pentru rezolvarea conflictelor armate*, Buletinul Universității Naționale de Apărare „Carol I“, 2017, Vol. 4 No. 1, acces: <https://revista.unap.ro/index.php/revista/article/view/355>
12. Voss, Chris, Raz, Tahl, *Arta negocierii*, Editura Globo, București, 2018

Bibliografie minimală

- Voss, Chris, Raz, Tahl, *Arta negocierii*, Editura Globo, București, 2018
- Florescu, Dumitru A.P., Bordea, Adrian, *Medierea*, Editura Universul Juridic, București, 2010
- Rotaru, Veronica, *Teoria negocierilor diplomatice*, Universitatea de Stat din Moldova, Chișinău, CEP USM, 2018, 217 p.

Aplicații (Seminar / laborator / proiect)	Nr. ore	Metode de predare	Observații
Modelul negociatorului în relații internaționale	2	dezbatere, studiu de	
Conflicte internaționale – studiu de caz.	2	caz, prezentare de	
Simularea negocierilor bilaterale	2	proiecte / referate,	
Simularea acțiunii de mediere	2	simulare	
Model ONU – negociere	2		
Model OSCE – negocieră și mediere	2		

Bibliografie

1. Cercel, Mihai, *Diplomație și negocieri diplomatice*, Editura CH Beck, București, 2019
2. Chifu, Iulian, Voicu, Alexandru, *Reconstrucție postconflict*, Editura RAO, București, 2015
3. Enache, Laura-Mădălina, *Tipurile de conflicte armate și dreptul aplicabil acestora*, Buletinul Universității Naționale de Apărare „Carol I“, București, 2017, Vol. 4 No. 1, acces: <https://revista.unap.ro/index.php/revista/article/view/326>
4. Fischer, Roger, Ury, William, Patton, Bruce, *Răspunsul lor...DA! Negociază înțelept fără a ceda*, Editura BMI, București, 2016
5. Florescu, Dumitru A.P., Bordea, Adrian, *Medierea*, Editura Universul Juridic, București, 2010
6. Kaplan, Robert D., *Răzbunarea geografiei. Ce ne spune harta despre conflictele viitoare și lupta împotriva destinului*, Editura Litera, București, 2015
7. Kohlrieser, George, *Soluționarea conflictelor și creșterea performanței. Metode bazate pe negocierea de ostatici*, Editura Polirom, București, 2007
8. Marian, Mihai Bogdan, *Analiza conflictelor internaționale*, Editura Ideea Europeană, București, 2016
9. Pușcaș, Vasile, *Negocieri pentru parteneriate*, Editura Școala Ardeleană, Cluj Napoca, 2016
10. Rotaru, Veronica, *Teoria negocierilor diplomatice*, Universitatea de Stat din Moldova, Chișinău, CEP USM, 2018, 217 p.
11. Vladu, Iuliu-Octavian, *Mecanisme politico-diplomatice pentru rezolvarea conflictelor armate*, Buletinul Universității Naționale de Apărare „Carol I“, 2017, Vol. 4 No. 1, acces: <https://revista.unap.ro/index.php/revista/article/view/355>
12. Voss, Chris, Raz, Tahl, *Arta negocierii*, Editura Globo, București, 2018

Bibliografie minimală

- Voss, Chris, Raz, Tahl, *Arta negocierii*, Editura Globo, București, 2018
- Florescu, Dumitru A.P., Bordea, Adrian, *Medierea*, Editura Universul Juridic, București, 2010
- Rotaru, Veronica, *Teoria negocierilor diplomatice*, Universitatea de Stat din Moldova, Chișinău, CEP USM, 2018, 217 p.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatorii reprezentativi din domeniul aferent programului

- Programul de studii este autorizat de către Ministerul Educației și Cercetării, iar disciplina asigură competențele și aptitudinile care răspund nevoilor asociațiilor profesionale și angajatorilor publici și privați din domeniu.
- Cunoștințele și aptitudinile din domeniul negocierii și medierii sunt necesare pentru un viitor absolvent al programului de studiu „Relații internaționale și studii europene”.
- Conținuturile abordate în cadrul disciplinei sunt în concordanță cu structura cursurilor de la universități de prestigiu și acoperă aspecte fundamentale necesare familiarizării cu specificul studiilor în domeniul analizei conflictelor internaționale. Un nivel ridicat al competențelor obține la disciplina de comunicare politică constituie un avantaj competițional pe piața forței de muncă.
- Aptitudinile și competențele pe care conținutul disciplinei le asigură cursanților se regăsesc cuprinse în clasificarea ocupațiilor din România (Nomenclatorul COR).

10. Evaluare

Tip activitate	Criterii de evaluare	Metode de evaluare	Pondere din nota finală
Curs	<ul style="list-style-type: none"> - Însușirea conținutului teoretic al disciplinei; - Aptitudini și abilități de utilizare a metodelor, conceptelor și procedeelor specifice disciplinei - Capacitatea de a interpreta fenomene și fapte ce intră în cîmpul analizei disciplinei - Capacitatea de a contura și elabora diverse tipuri de strategii de negociere și mediere 	Evaluare sumativă prin examinare orală sau scrisă	50%
Seminar	<ul style="list-style-type: none"> - Alcătuirea și prezentarea unei referat sau a unei prezentări pe o temă, studierea bibliografiei recomandate - Participarea activă la dezbatările și simularile de la seminarii 	Evaluare pe parcurs Susținerea prezentărilor Participarea la simulări	50%
Laborator	-	-	-
Proiect	-	-	-
Standard minim de performanță			
<ul style="list-style-type: none"> • cunoașterea principalelor teorii, concepte și metode din cadrul disciplinei; • capacitatea de a interpreta și aplica fenomene și fapte privind negocierea și medierea în relațiile internaționale; • parcurgerea bibliografiei minime a disciplinei. 			

Data completării 26.09.2022	Semnătura titularului de curs Lect. Univ. Dr. Gherman Marin	Semnătura titularului de aplicatie Lect. Univ. Dr. Gherman Marin
Data avizării în departament 26.09.2022		Semnătura directorului de departament Lect. Univ. Dr. Cozianu Andreea-Ioana
Data aprobării în consiliul facultății 26.09.2022		Semnătura decanului Prof. univ. dr. Florin Pintescu